

bluechip

Investitionen in weiteres Wachstum

Der IT-Distributor bluechip Computer investiert knapp zwei Millionen Euro in die Erweiterung der Produktionshallen und des Logistikcenters in Meuselwitz. Bis Ende Juli 2020 soll im südlichen Bereich des Unternehmensgeländes eine 4200 Quadratmeter große Logistikhalle entstehen, die sich nahtlos an den vorhandenen Gebäudekomplex anschließt. „Dabei werden für die neue Immobilie keine Fördermittel in Anspruch genommen“, betont der Vorsitzende des Vorstandes Hubert Wolf. Alle logistischen Kerntätigkeiten werden zukünftig am Unternehmensstammsitz konzentriert, um anstehende Produktions- und Dienstleistungsaufträge in gewohnt hoher Qualität abwickeln zu können und die Produktivität des Unternehmens weiter zu steigern, teilt das Unternehmen mit.

www.bluechip.de



Mit dem Bau einer neuen Produktions- und Logistikhalle expandiert Bluechip am Standort in Meuselwitz.

Kindermann

Franz Schindler verstärkt Vertriebsteam

Seit November 2019 verstärkt Franz Schindler das Vertriebsteam des Eibelstädter Medientechnik-Spezialisten Kindermann. In seiner Funktion als Key Account Manager Pro AV ist er für das Vertriebsgebiet Ost zuständig. Zu seinen Aufgaben gehört damit die Betreuung der AV-Händler und Systemintegratoren für die Regionen Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern, Sachsen-Anhalt, Sachsen und Thüringen.



Franz Schindler

Nach seiner Ausbildung und Tätigkeit als Fachkraft für Veranstaltungstechnik wechselte er 2009 zu Media Markt, wo er fast neun Jahre in verschiedenen Positionen und Märkten, zuletzt als Bereichsleiter für Braune Ware im Media Markt Eisenach, tätig war. Bevor er zu Kindermann wechselte, war er als Key Account-Manager bei der DTB Deutsche Technikberatung beschäftigt. Sein neues Tätigkeitsfeld erstreckt sich von Vertrieb und Beratung über die Unterstützung der Händler im Projektgeschäft bis hin zu Produktschulungen. „Der Fachkräftemangel geht auch an uns nicht spurlos vorbei. Umso mehr freuen wir uns, dass wir nun mit Franz Schindler nicht nur einen kompetenten Technikexperten, sondern auch einen Vertriebsprofi aus der Region Leipzig für die Betreuung des wichtigen Vertriebsgebiets Ost gewinnen konnten“, so Jens Zechmeister, Head of Sales Pro AV bei Kindermann.

www.kindermann.com

InterES

Mitglieder erhalten neuen Bürokatalog

Die Nürnberger Verbundgruppe InterES bietet ihren neuen Bürokatalog „Powerpreise“ ab diesem Monat als Serviceleistung erstmals für die Mitglieder kostenlos an. Der Katalog bildet auf 116 Seiten knapp 2400 Schnelldreher aus dem Bereich Bürobedarf ab. Es wird wieder zwei Ausgaben geben, einmal im Januar und ein weiteres Mal im September. „Beide Ausgaben werden von den Mitgliedern zunehmend mehr eingesetzt, weil zum einen die Portokosten hierfür wesentlich günstiger ausfallen als beim Versenden der oftmals noch üblichen 1000-Seiten dicken und überaus schwergewichtigen Nachschlagewerken anderer Anbieter und man sich damit zum anderen zweimal im Jahr mit einem neuen Schnelldreher-Sortiment wirkungsvoll auf sich aufmerksam macht“, betont InterES-Geschäftsführer Wolfgang Möbus.

Als besondere Serviceleistung für die InterES-Mitglieder wird der Bürokatalog jetzt ohne Kostenbeteiligung an die Mitglieder ausgeliefert. Auch der individuelle Firmeneindruck wird von der Zentrale übernommen.

www.inter-es.de



Die InterES bietet den neuen Bürokatalog erstmals kostenlos an.

M.K. Computer Electronic**Distributor übernimmt Oki-Ersatzteil-Versorgung**

Oki hat einen neuen Distributionspartner unter Vertrag genommen: Die europaweit tätige M.K. Computer Electronic mit Sitz in Göppingen ist seit Ende des vergangenen Jahres zuständig für die Ersatzteildistribution des Herstellers in Deutschland, Österreich und den Benelux-Staaten. Als High-Tech-Warenversender übernimmt M.K. Support- und Logistikdienstleistungen für IT-Ersatzteile. Die Unternehmensgruppe zählt europaweit zu den größten Ersatzteil-Distributoren und beliefert heute aufgrund seiner Zugehörigkeit zur PGE – einem der größten europäischen Netzwerke autorisierter, unabhängiger Ersatzteildistributoren – über 25 Länder in Europa. „Bei uns erhalten Kunden alles aus einer Hand und wir freuen uns sehr, dass wir ab sofort auch Oki-Kun-

den mit unseren Services unterstützen können“, so Massimo Scuderi, Gründer und Inhaber von MK Computer Electronic, Anfang Dezember. „Unsere größte Stärke ist die schnelle Versorgung, die wir in hoher Verfügbarkeit garantieren können. Damit profitieren auch Oki-Kunden von unserer schnellen Lieferabwicklung dringend benötigter Ersatzteile“, so Scuderi weiter. „Die neue Oki-Servicestrategie für die Central Region (DACH/BNL) ist darauf ausgerichtet, ausschließlich mit Premium-Anbietern in den jeweiligen Servicesegmenten zusammenzuarbeiten und somit die Stärken aller Partner zu bündeln“, erläutert Adriano Pape, General Manager Customer Service Central Region bei Oki. „Daher freuen wir uns sehr, dass wir mit M.K. einen Partner gewonnen



Firmenzentrale von M.K. Computer Electronic in Göppingen.

haben, der zu 100 Prozent auf die Ersatzteildistribution fokussiert ist und uns bei der Optimierung und Weiterentwicklung unserer Serviceleistungen in diesem Bereich unterstützen wird.“

www.mk-electronic.de

www.oki.de

Wir setzen neue Maßstäbe!

11 | 02 | 2020

Vorstellung von Clevertouch
UX Pro-Serie
Impact Plus-Serie
Impact-Serie