

Römerturm

**Neue Leitung
Innendienst**

Zum 1. April hat Römerturm Michael Glanemann zum Leiter des Vertriebsinnendienstes berufen. Damit konnte das Unternehmen einen in der Branche erfahrenen PBS-Manager zum Ausbau der neuen Unternehmensstrategie gewinnen.

Der 47-jährige PBS-Experte bringt mehr als 25 Jahre Berufserfahrung in das Unternehmen ein. So war er unter anderem als Einkaufsleiter für Papier Liebl tätig sowie als Assistent der Geschäftsführung bei IBS Bürosysteme, einem Groß- und Einzelhandelsunternehmen für Bürobedarf, Bürotechnik und Büromöbel. Auf der neu geschaffenen Position des Leiters für den Verkaufsdienst wird Glanemann zukünftig direkt an den Geschäftsführer Wolfgang Stemmer berichten.

„Die Fachexpertise und hervorragende Vernetzung von Michael Glanemann wird uns gerade im Ausbau unserer Fachhandelsstrategie einen großen Schritt nach vorne bringen. Es freut mich sehr, Michael Glanemann für Römerturm begeistert zu haben“, sagt Wolfgang Stemmer, Geschäftsführer von Römerturm.

www.roemerturm.de



Michael Glanemann



Wolfgang Möbus

Inter-ES

Reduziertes Leistungsentgelt

Aufgrund einer überaus positiven Gesamt-Umsatzentwicklung in der Zentralregulierung im vergangenen Jahr kann die Inter-ES nach anhaltend guten Ergebnissen in den Vorjahren für 2016 nicht nur ein gewohnt gutes, sondern ein hervorragendes Bilanzergebnis ausweisen.

„Neben diversen Rationalisierungseffekten wirken sich hier die seit dem 1. Juli 2016 neu dazu gewonnenen ZR-Umsätze der Firma Kaut-Bullinger sehr deutlich im positiven Gesamtergebnis der Inter-ES aus“, erklärte Inter-ES Geschäftsführer, Wolfgang Möbus.

Vor allem auch die neu eingeführte doppelstöckige Zentralregulierung mit dem Büroring/Büroforum bringen der Inter-ES neue ZR-Umsatzmöglichkeiten, die ohne diese Partnerschaft so nicht hätten realisiert werden können. Damit alle Inter-ES-Gesellschafter von dieser positiven Entwicklung auch direkt

mit profitieren können, habe die Inter-ES nun rückwirkend zum 1. Januar ihre ZR-Provision bei der doppelstöckigen ZR von 0,8 auf 0,5 Prozent reduziert und darüber hinaus die bisherige Inter-ES-ZR-Provision von 0,6 auf ebenfalls 0,5 Prozent.

„Damit hat die Inter-ES ihre bisher schon sehr hohe Ausschüttungsquote, im Vergleich zum Einsatz, nochmals deutlich verbessert und die direkten geldwerten Vorteile aus der Zentralregulierung für alle Gesellschafter spürbar erhöht“, sagte Möbus weiter. Und: „Wir freuen uns, dass wir hiermit alleine der Firma Kaut-Bullinger nochmals einen deutlich sechsstelligen Betrag an Mehrerlös aus unserer ZR für 2017 zukommen lassen können.“ Somit konnte die von Anfang an angestrebte win-win-Situation für alle Beteiligten nach weniger als einem Jahr schon erreicht werden.

www.inter-es.de

Stellengesuch

Vertriebsmotor gesucht?

Erfahrener und hoch motivierter Senior Key Account Manager PBS BtoB und BtoC könnte Ihr neuer Kundenbetreuer werden. Lassen Sie sich von meinem besonderen Qualifikationsprofil überraschen.

Kontakt und Angebote an E-Mail: kamdidat@web.de